

**Offre de poste Technico-commercial VAR  
au sein de l'Office national des forêts**

L'Agence territoriale Alpes-Maritimes / Var de l'Office national des forêts (ONF) recrute son Technico-commercial dédié au territoire du Var. Il développera l'activité dans le domaine concurrentiel sur ce département pour le compte de l'ensemble des structures internes de production.

**Présentation de la Structure :**

L'agence territoriale Alpes-Maritimes / Var gère 250 000 hectares de forêt publiques. Elle assure la vente de 100 000 m<sup>3</sup> de bois. Le chiffre d'affaires conventionnel total sur les 2 départements, hors missions d'intérêt général, est d'environ 4 millions d'euros.

Elle est organisée en 7 unités territoriales, un service forêt, un service bois, un secrétariat général et un service développement. Interviennent également sur le même territoire, deux unités de production dédiées aux Travaux et aux Etudes, ainsi qu'un service de Restauration des Terrains en Montagne (RTM) et un pôle de Défense des Forêts Contre l'Incendie (DFCI).

L'effectif ONF est d'environ 270 personnes dont 110 au sein de l'Agence Territoriale.

**Contexte d'exercice du poste**

Dans le cadre de la politique commerciale de l'Agence, le technico-commercial réalise sur l'ensemble du Var, le démarchage commercial et la fidélisation nécessaires au développement des activités conventionnelles travaux, études et services.

Il réalise des offres commerciales en lien étroit avec les structures de production et contribue à l'élaboration des dossiers de réponse aux appels d'offres. Sur un territoire avec un potentiel économique important, il exerce son métier dans un contexte très diversifié.

Le poste est basé dans l'aire toulonnaise au sein des locaux de l'ONF du Pradet. Une grande mobilité est requise pour la prospection et la fidélisation des clients sur l'ensemble du département.

Il est rattaché au service développement, au même titre que le technico-commercial des Alpes-Maritimes avec lequel il sera amené à travailler en équipe. Fonctionnellement, il est appuyé et conseillé par le responsable commercial de la Direction Territoriale Méditerranée.

Secteur d'activité : environnement, espaces naturels et services liés à ce secteur d'activité.

Clients : entreprises, collectivités locales et organismes publics, particuliers.

**Activités**

Prospecter selon un plan défini répondant aux besoins des structures de production du territoire.

Gérer son portefeuille clients : mener des actions de fidélisation adéquates et définir les axes de développement sur son territoire en collaboration avec sa hiérarchie et ses interlocuteurs fonctionnels et opérationnels.

Proposer des solutions adaptées : disposer d'une connaissance technique suffisante pour rédiger et chiffrer les devis et offres commerciales afin d'accompagner les structures de production, en particulier dans les réponses aux appels d'offres.

Négocier les contrats

Assurer une veille commerciale

Animer des opérations de promotion des prestations

Réaliser un suivi en continu de son activité : mise au point et alimentation des outils de suivi, reporting à fréquence régulière et proposition de correctifs et d'axes d'amélioration pour atteindre ses objectifs.

## Compétences

Aptitude à promouvoir l'image de l'entreprise  
Excellent relationnel (interne et externe)  
Envie de se former et d'apprendre  
Savoir travailler en réseau, en équipe  
Bonne connaissance des marchés publics  
Forte disponibilité et adaptabilité  
Connaissance des logiciels : pack office, outlook.  
Autonomie et capacité à prendre des initiatives

Niveau d'études requis : équivalent Bac + 2 orientation commerciale (BTS/DUT)

Expérience professionnelle demandée : 3 ans dans ce secteur ou dans des domaines environnementaux. Avoir une première expérience commerciale validée.

## Contrat

Type de contrat : CDD de 6 mois potentiellement renouvelable en CDI 39 heures

Éléments financiers : 25 500€ bruts annuels

Téléphone, ordinateur portable et véhicule de service.

Poste vacant, basé au Pradet, à pourvoir au 1<sup>er</sup> septembre 2016.

## Contact

Adresser **curriculum vitae et lettre de motivation avant le 17 juin 2016 à 18H**

- à l'adresse postale suivante :

Office national des forêts,

Agence Alpes-Maritimes / Var

Recrutement TC Var

62, route de Grenoble, BP 3260

06 205 NICE Cedex 3

- Ou à l'adresse mail suivante : [ag.alpes-maritimes-var@onf.fr](mailto:ag.alpes-maritimes-var@onf.fr)